



**INNOWACYJNA
GOSPODARKA**
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI

**UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI FUNDUSZ
ROZWOJU REGIONALNEGO**



ZAPYTANIE OFERTOWE

ZAMAWIAJĄCY: SuperMemo World spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
z siedzibą przy ul. Romana Maya 1 w Poznaniu (61-371)
Spółka zarejestrowana w Rejestrze Przedsiębiorców prowadzonym przez Sąd Rejonowy w Poznaniu,
VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego nr KRS: 0000027598
NIP: 782-22-16-681
kapitał zakładowy: 70.000 PLN

SuperMemo World sp. z o.o. zaprasza do składania ofert na opracowanie planu rozwoju eksportu dla przedsiębiorstwa SuperMemo World sp. z o.o. w związku z realizacją projektu dofinansowanego przez Unię Europejską w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, działanie 6.1 *Paszport do eksportu*.

Plan rozwoju eksportu powinien zawierać następujące elementy:

- 1) informację o dacie rozpoczęcia przygotowywania dokumentu
- 2) opracowania dotyczące analizy pozycji konkurencyjnej przedsiębiorstwa pod kątem produktów lub usług przedsiębiorcy
- 3) opracowania dotyczące badania wybranych rynków docelowych
- 4) opis bieżącej sytuacji przedsiębiorstwa w najważniejszych obszarach funkcjonowania i prognozy rozszerzenia działalności przedsiębiorcy ze szczególnym uwzględnieniem rozwoju poprzez eksport
- 5) analizę SWOT dla eksportu każdego rodzaju produktu/usługi na każdym z planowanych rynków docelowych
- 6) opis celów i strategii eksportowej
- 7) rekomendację rozwoju działalności eksportowej
- 8) wskazanie i uzasadnienie wyboru działań do realizacji przez przedsiębiorcę
- 9) szacowaną wielkość kosztów niezbędnych do sfinansowania działań koniecznych do zrealizowania opracowanej strategii
- 10) wstępny harmonogram wdrażania strategii eksportowej

1) Referencje

Oferenci proszeni są o wymienienie referencji w zakresie prowadzonej działalności i uzyskanych w drodze przetargu zamówień. Przez referencje rozumie się listę najważniejszych klientów, w tym listę najważniejszych zamówień zrealizowanych w ciągu ostatnich trzech lat, nazwiska osób kontaktowych, w tym numery telefonów, pod którymi możliwa jest weryfikacja uzyskanych danych.

Proszę o podanie ile wniosków i do jakich programów przygotowali Państwo oraz ile procent z nich przeszło pozytywnie etapy oceny formalnej i merytorycznej.

2) Wymagania w zakresie przygotowania oferty

Złożona oferta powinna zawierać:

nazwę i adres oferenta,

opis ewentualnego doświadczenia w branży nowoczesnych technologii i/lub edukacyjnej

opis ewentualnego doświadczenia w e-marketingu

wskazanie osoby kontaktowej.



UNIA
EUROPEJSKA

Projekt pt. „Przygotowanie Planu rozwoju eksportu dla przedsiębiorstwa SuperMemo World sp. z o.o.” jest współfinansowany przez Unię Europejską ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego

Fundusze Europejskie – dla rozwoju innowacyjnej gospodarki

Przydatność, kompletność i szczegóły niniejszych informacji brane są pod uwagę przy ocenie ofert.

3) Termin wykonania zamówienia

10.11.2009r.

4) Metoda oceniania oferty

Komisja przetargowa będzie brała pod uwagę poszczególne kryteria. Każde kryterium ocenia się według dziesięciopunktowej skali. Maksymalna ogólna ilość punktów wynosi 10.

Kryteria, które będą brane pod uwagę przy wyborze dostawcy to:

- Cena oferty – 3,5
- Doświadczenie firmy w przygotowywaniu wniosków – 3,0
- Doświadczenie firmy w wymienionych branżach – 2,5
- Kompletność i szczegóły oferty – 0,5
- Referencje – 0,5

Zamawiający zastrzega sobie możliwość spotkania w wybranymi oferentami.

Planowany harmonogram przetargu:

10.08.2009 - wysłanie zapytań ofertowych

17.08.2009 - termin składania ofert

26.08 - wybór zwycięzcy przetargu i poinformowanie o tym firm

5) Termin przesłania ofert

Odpowiedzi na zapytanie ofertowe będą przyjmowane do 17.08.2009 r. do godz. 16.00.

Pod uwagę będą brane oferty, które wpłyną do biura w w/w terminie.

Odpowiedź na zapytanie ofertowe można:

- a) przesłać e-mailem na adres: elzbieta.golunska@supermemo.pl
- b) złożyć osobiście w siedzibie lub przesłać pocztą na adres:

SuperMemo World Sp. z o.o.

ul. Romana Maya 1

61-371 Poznań

z dopiskiem: „Planu rozwoju eksportu.”

6) Wiążące zapisy umowne

Oferenci proszeni są o przygotowanie i załączenie do oferty projektu umowy ogólnej.

7) Dodatkowe wymagania klienta

Klient rezerwuje sobie prawo do odmowy przyjęcia dostarczonej oferty, do zmiany warunków przetargu w trakcie przetargu oraz do unieważnienia opublikowanego zaproszenia do składania ofert w dowolnej chwili procedury przetargowej.



UNIA
EUROPEJSKA

Projekt pt. „Przygotowanie Planu rozwoju eksportu dla przedsiębiorstwa SuperMemo World sp. z o.o.” jest współfinansowany przez Unię Europejską ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego

Fundusze Europejskie – dla rozwoju innowacyjnej gospodarki